

# Einfach mal kurz die Welt retten?

## B2B Sales bei corvolution in Karlsruhe/Ettlingen

### Seit 2015 unterstützt corvolution Menschen dabei, gesund zu bleiben

Mit über 60.000 durchgeführten Screenings ist corvolution führender Anbieter für EKG-basierte Gesundheits-Checkups. **mesana** liefert Handlungsempfehlungen zum Gesundbleiben mit den Schwerpunkten Herz, Schlaf und Stress. **mesana** wird im B2B-Markt an Krankenversicherungen, Unternehmen und Personal Coaches vertrieben. Als Sales Manager\*in verantwortest Du den kompletten Vertriebsprozess – von der Selektion passender Zielkunden über Leadgenerierung bis zum Abschluss.

### Wichtige Infos für die Stelle auf einen Blick:

- Beginn: schnellstmöglich nach Vereinbarung
- Standort: Ettlingen, 1/3 Büro oder 100% Homeoffice
- Umfang: Vollzeit oder Teilzeit

### Deine Aufgaben

- Du generierst neue Geschäftskunden und begleitest sie im Entscheidungsprozess bis zum Abschluss.
- Du baust unser Business Netzwerk über LinkedIn mit bereitgestelltem Content aus.
- Du begleitest ggf. 3 Messen im Jahr vor Ort und übernimmst das Follow-Up der Interessent\*innen.
- Du dokumentierst deine Arbeit im CRM.

### Was wir Dir bieten

- Ein junges, motiviertes Unternehmen, mit dem Du Dich kontinuierlich weiterentwickeln kannst.
- Ein Team, auf das man sich verlassen kann und einen professionellen und lockeren Umgang.
- Sinn: Ein Produkt, hinter dem Du stehen kannst, das einen echten Mehrwert für unsere Kunden bietet.
- Erfahrene Kolleg\*innen, die Dich mit Content und bei Kundenterminen unterstützen.
- Mitarbeiter\*innenangebote unter anderem wie Obstkorb im Büro, digitale Fitness- und Gesundheitskurse, Laptop, Mobiltelefon oder betriebliche Altersvorsorge.

### Wie Du uns überzeugen kannst

- Leidenschaft für den Vertrieb: Du hast B2B Vertriebserfahrung.
- Deine Stärke ist Neukundengewinnung über Events, Social Media und am Telefon.
- Ergebnisorientierte Arbeitsmoral: Du strebst immer High Performance an.
- Du organisierst Dich selbst und arbeitest strukturiert und eigenverantwortlich.
- Von Vorteil, aber kein Muss: Vertriebserfahrung im BGM.

Für eine erste Kontaktaufnahme erreichst du Silvester unter 07243 / 20710-21.

Oder sende Deine Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin an [career@corvolution.com](mailto:career@corvolution.com) und beantworte die Frage: „Warum solltest gerade **Du** Teil von corvolution werden?“

### Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Stefan, Malte und Silvester

[www.corvolution.com](http://www.corvolution.com) | [www.mesana.com](http://www.mesana.com)

